

# La nave venduta via Zoom / IL CASO

Monaco - Si chiamava “Cape Beira”, è stata ribattezzata “Rolls I”. Ed è probabilmente la prima nave cisterna, 40 mila tonnellate, a passare di mano via Zoom

07/05/2020

**Monaco - Si chiamava “Cape Beira”,** è stata ribattezzata “Rolls I”. Ed è probabilmente la prima nave cisterna, 40 mila tonnellate, a passare di mano via Zoom: la chiusura del contratto, o meglio, l'E-closing per la vendita oggi sotto le insegne della Sea World Management di Montecarlo che la gestisce per conto di un gruppo di investitori, è infatti avvenuto totalmente in video conferenza, con rilascio in rete, in tempo reale di tutta la documentazione incluso lo scambio delle garanzie, i pagamenti e la conferma degli stessi. Il Covid 19 e le sue conseguenze sulle normali procedure operative hanno fatto quindi irruzione anche nel mondo del trasporto marittimo andando a modificare uno dei momenti più delicati della vita di una nave, la transazione per il cambio di proprietà.

**Attraverso il sistema Zoom sono rimasti interconnessi per ore il venditore** (in collegamento da Singapore) il compratore (nel Principato di Monaco), la banca del compratore in Svizzera e quella del venditore ad Amburgo; inoltre i legali specializzati Marco Manzone partner di Dardani-studio legale a Genova per il compratore e lo studio Allen&Gledill a Singapore per i venditori. La “Rolls I” che ora è gestita dalla Sea World Management, è passata in consegna a Gibilterra, ed è stata subito noleggiata per un anno con opzione per un secondo, e con operatività prevalente nelle aree del Mediterraneo e del Nord Europa.

**Sea World Management,** società guidata da Roberto Corvetta, anche alla luce della crescita in atto delle attività sulle tre tipologie di navi che gestisce (tanker handysize, rinfusiere e le unità posa cavi) ha ulteriormente rafforzato in questi giorni la sua squadra, specializzata nella gestione delle navi in questi tre mercati di riferimento.